

Le parrainage



Nos coordonnées

Initiative Portes de Bretagne

Bâtiment MEEF porte B

9 place du Champ de Foire - 35500 Vitré

☎ : 02 99 74 78 91 - @ : prame@ille-et-vilaine.cci.fr

Retrouvez-nous sur : www.initiative-portesdebretagne.fr



facebook

: @InitiativePortesDeBretagne35

MEMBRE DE



LE PARRAINAGE OU COMMENT AUGMENTER VOS CHANCES DE REUSSITE !

L'apport d'un parrain ?



Les créateurs ou repreneurs d'entreprise découvrent un nouveau métier : celui de chef d'entreprise. Ils se trouvent souvent seuls face aux très nombreuses décisions qu'ils doivent prendre.

L'objectif du parrainage est d'optimiser les chances de réussite du créateur/repreneur.

Le parrainage permet aux nouveaux créateurs/repreneurs d'être accompagnés par une personne qualifiée, expérimentée, afin de bénéficier de son écoute et de son appui.

Le rôle du Parrain c'est avant tout :

- ◆ Un soutien moral,
- ◆ Aider l'entrepreneur à prendre du recul,
- ◆ Le conforter ou pas dans ses choix, le rassurer et l'aider à faire face à des interrogations ou à des difficultés rencontrées,
- ◆ Consolider ses qualités, accroître son autonomie,
- ◆ Lui apporter des conseils et un réseau relationnel.



Et ce n'est pas :

- ◆ Une ingérence dans l'entreprise,
- ◆ Prendre la place de l'expert-comptable,
- ◆ Prendre des décisions à la place du créateur,
- ◆ Un suivi technique.

Le parrainage c'est :

- ◆ Un acte de décision libre,
- ◆ Un acte gratuit, désintéressé et personnel (engagement bénévoles de la part du parrain défini dans la charte de parrainage),
- ◆ Un accompagnement personnalisé : le parrain, l'entrepreneur et la plateforme vont définir ensemble les objectifs du parrainage, en fonction des besoins de l'entrepreneur,
- ◆ Etabli dans un cadre de proximité géographique,
- ◆ Limité dans le temps.



Sensibilisation au parrainage

Afin de mieux répondre à vos attentes, merci de nous indiquer les domaines où vous avez besoin d'être soutenu(e) pendant la phase de démarrage et durant les premières années de l'entreprise :

- ◆ Communication
- ◆ Gestion financière
- ◆ Stratégie commerciale
- ◆ Autres (précisez)
- ◆ Management d'équipe
- ◆ Organisation/planification
- ◆ Gestion de production/de stock

.....

